

Voditelj/ica ključnih kupaca

Lokacija: **Zagreb i sjeverna Hrvatska**

Prijava do: **23.01.2025.** do kraja dana

Tražimo osobu koja s lakoćom pleše kroz izazove prodaje i gradi odnose koji traju! Ako voliš raditi s ljudima i vjeruješ da trud uvijek donosi rezultate, javi nam se. Pošalji prijavu i pokaži nam svoje najbolje prodajne korake!

O tvrtki

Max&Moris je kolektiv koji inspirira. Više od 30 godina stvaramo okruženje koje nadahnjuje i u kojem svatko može doseći svoj puni potencijal. Vjerujemo u ljude, jer oni su naša najveća vrijednost. Upravo oni čine čvrsti korpus, kvalitetan okov, stabilne vodilice, kao i fini dekor naše tvrtke. Zbog našeg pozitivnog odnosa prema zaposlenicima, osvojili smo nagradu Top Workplace Award. Postani dio Max&Moris tima i iskusiti drugačiji pristup poslovanju.



Opis posla

Što ćeš raditi:

- izrađivati prijedloge te provoditi politiku prodaje prema ključnim kupcima
- izrađivati prijedloge planova prometa i unapređenja prodaje za svakog ključnog kupca
- razvijati poslovne odnose s ključnim kupcima u cilju ostvarivanja planiranog prometa, pregovaranja uvjeta, prezentacije proizvoda te implementacije marketinških i prodajnih strategija za ključne kupce
- analizirati tržište i konkurenciju, predlagati nove ideje razvoja proizvoda i prodajnih strategija
- osmišljavati prijedloge prodajnih akcija i proširenje prodajnog asortimana
- izvještavati o ostvarenju planiranih aktivnosti
- odrađivati prodaju preko digitalnih kanala
- izvještavati o dnevnim i tjednim aktivnostima
- surađivati s ostalim odjelima u tvrtki

Uvjeti/ Hard skills

Potrebna stručna/školska sprema:

- SSS
- VŠS / sveučilišni prvostupnik / prvostupnica struke
- stručni prvostupnik / prvostupnica struke
- VSS / magistar/magistra struke
- poželjno ekonomski smjer

Radno iskustvo:

- 3 godine u istoj struci

Funkcionalna znanja (hard skills):

- poznavanje odgovarajućeg programa na računalu (MS Office)
- poznavanje marketinških alata prodaje
- aktivno poznavanje engleskog jezika, razina B2
- posjedovanje vozačke dozvole B kategorije

Soft skills

Kompetencije (soft skills):

- organiziranost i sistematičnost
- analitičko mišljenje
- brzo zaključivanje i donošenje odluka
- upravljanje nizom različitih aktivnosti istovremeno ili u kratkim rokovima
- sklonost suradnji i timskom radu
- taktičnost i umijeće pregovaranja
- poznavanje multichannel prodaje
- visoko razvijene pregovaračke i prodajne sposobnosti

Što mi nudimo



ugovor na neodređeno vrijeme uz probni rok od 6 mj.



motivirajuća početna plaća



redovita i stimulativna primanja



naknada za topli obrok i prijevoz



novčane nagrade za radne rezultate



božićnica, uskrsnica i regres za godišnji odmor



nagrada za vjernost



interne i eksterne edukacije



službeno vozilo srednje klase 0-24h



službeni laptop i mobitel



dodatni dani godišnjeg odmora



slobodni vikendi

Ako vam se sviđa što vidite i ispunjavate tražene uvjete, pošaljite svoj životopis (CV) i motivacijsko pismo do **23.01.2025.** do kraja dana na e-mail: **hr@max-moris.hr**

Sretno :)